

平安，世界 500 强排名 29。在这里，只要你有梦想，就可以达到你理想目标，快来进入我们这个大家庭，一同实现你们的梦想！

平安普惠金融业务集群（简称“平安普惠”）是中国平安保险（集团）有限公司（以下简称“中国平安”集团）旗下全资子公司，以创新的科技，和卓越客户体验，为广大个人和小微企业提供专业的贷款服务，助力中国实体经济发展。

平安普惠广州天河分公司---【全国性示范营业网点】

常年荣获全国业绩贡献大奖并培养输出大量年薪过 50 万的中基层管理人才，成为平安金融融资领域人才的摇篮；

全国示范性网点，地理位置优越，客户群体大，工作强度高，工作氛围融洽，中基层领导几乎全部是 90 后有为青年。

透明的晋升机制，公平的晋升机会，多种发展路线，是一个可以让您为之奋斗一辈子的庞大金融巨人。

【工作内容】

- 1、负责公司产品的运营及推广；
- 2、开拓和维护新旧市场，发展新客户，建立媒介、渠道，增加产品咨询范围；
- 3、根据客户需求结合实际情况提供专业的咨询方案，及时解决客户资金周转问题；
- 4、管理和维护客户关系以达到长期合作的关系。

【职位要求】

- 2、工作积极主动，有良好的职业操守，有强烈的团队意识和凝聚力。
- 3、热爱销售岗位，极度渴望高薪和职业发展改变生活现状，擅长与人沟通！
- 4、有信用卡、消费贷款、房地产等相关金融信贷产品推广工作经验者优先考虑

【标准一天上班时间】9:00-12:00,14:00-18:00

【薪酬福利】

- 1、企业培训：新员工入职培训、部门培训、职能培训、专业技能培训等；
 - 2、平安集团世界 500 强企业正式编制；
 - 3、六险二金（根据税前实际收入比例缴纳）具竞争力的薪酬+丰厚提成+续佣/绩效、客户管理津贴、月度、季度、年底奖金红包（平均月 10000+）；
 - 4、带薪年假：享受国家法定节假日、婚假、产假（陪护假）、病假、丧假、年假等；
 - 5、公司活动：定期员工生日会、下午茶、文体活动、聚餐活动、季度出国游等；
 - 6、职业发展：健全良好公平的职位晋升通道、广阔的职业发展平台，门店定位为培养管理层人员，入职 3 个月就有晋升机会，多种发展路线，管理路线：客户经理→团队主管→门店经理→片区总→分部总客户
- 专业技能路线：客户经理→中级客户经理→高级客户经理→钻石客户经理
内勤路线：客户经理→销售支持岗→组训→分部业管

【工作地址】广州市天河区高德置地冬广场写字楼 H 座 10 楼 1001 单元



>> 联系方式



添加微信

联系人：王老师



像风一样
广东 广州



扫一扫上面的二维码图案，加我为朋友。

添加微信时请备注：专业 + 姓名